
Per TeamSystem Communication lo sviluppo del canale nel 2020 passerà dalla formazione

TeamSystem Communication ha in programma di sviluppare ulteriormente i processi di partnership, puntando particolarmente sulla formazione del canale, con l'obiettivo di arrivare a coinvolgere un numero doppio di rivenditori rispetto all'anno che si sta per concludere.

Civitanova Marche, 12 Dicembre 2019 – **TeamSystem Communication**, la Società del gruppo TeamSystem S.p.A. focalizzata sulla tecnologia di telefonia software **VOIspeed**, annuncia la propria strategia di canale per il 2020, che prevede di ampliare significativamente il numero di rivenditori ed investire, in particolare, una quantità di risorse ancora maggiori sulla formazione dei propri partner.

Per aiutare i propri reseller a far comprendere ai loro clienti i benefici offerti dalla tecnologia VOIspeed nell'ambito dei processi di digitalizzazione delle imprese e supportarli al fine di implementarla al meglio, TeamSystem Communication mette da tempo a loro a disposizione un ampio ventaglio di attività dedicate alla formazione, che nel corso del prossimo anno verranno decisamente ampliate e potenziate. Tra queste si distinguono corsi specifici sulle configurazioni dei terminali e dei gateway, training sulla **UI VOIspeed**, consulenze marketing dedicate, nonché webinar tecnici e commerciali.

“In un mercato sempre più predisposto al cloud, le possibilità d'integrazione offerte dalla nostra soluzione e l'esperienza d'uso che offre la sua UI rappresentano degli straordinari punti di forza, che sarebbero, però, destinati a rimanere sulla carta se non potessimo contare su una rete di rivenditori proattivi e competenti.”, ha affermato **Antonio Pucci, Responsabile Canale Indiretto di TeamSystem Communication**, che ha proseguito: “È per questa ragione che nel 2020 non ci limiteremo proseguire sulla strada già intrapresa, ma dedicheremo ancora più energie alla formazione e ricerca di partner desiderosi di raccogliere le opportunità e le sfide che il processo di digitalizzazione in atto sta facendo emergere, con l'obiettivo, sicuramente ambizioso, ma raggiungibile, di raddoppiare il numero di rivenditori attivi”.

Con un numero d'installazioni superiore di oltre il 15% rispetto al 2018, un dato ancora più interessante se si tiene conto del fatto che ben l'80% dei nuovi impianti è stato realizzato mediante la piattaforma **VOIspeed UCloud**, l'ultima versione del centralino telefonico software sviluppato da TeamSystem Communication, questa soluzione al 100% made in Italy si sta confermando come una delle soluzioni di maggior successo nell'ambito della Unified Communication.

In grado di vantare una struttura SaaS multiprocesso unica nel suo genere, VOIspeed UCloud mette a disposizione una tecnologia proprietaria peer to peer che permette di offrire i servizi di centralino in Cloud anche con linee telefoniche tradizionali, nonché una evoluta UI che consente di gestire in modo semplice e immediato una completa gamma di strumenti in grado di rivoluzionare il modo di lavorare delle imprese e dare un decisivo impulso alla loro digitalizzazione.

Per ulteriori informazioni:

<https://www.voispeed.com/>

TeamSystem Communication Srl è la società del gruppo TeamSystem Spa focalizzata su VOIspeed, la tecnologia di telefonia software proprietaria creata nel 2002, che oggi può considerarsi come una delle soluzioni di telefonia IP più evolute sul mercato a livello europeo. Con l'apertura della sede di Londra nel 2006 l'Azienda ha iniziato l'espansione oltreconfine e nel tempo VOIspeed si è affermata come una delle piattaforme nell'ambito della telefonia IP più all'avanguardia in Europa. La sua ultima versione, VOIspeed UCloud, rappresenta lo stato dell'arte in fatto di centralini IP in Cloud, grazie alla sua architettura multiprocesso, che la rende molto più affidabile e performante di un semplice "server-PBX in cloud" e a un'interfaccia utente particolarmente semplice e intuitiva. TeamSystem Communication, inoltre, mette a disposizione dei propri partner una struttura in grado di offrire servizi di affiancamento ed assistenza pre e post vendita e un supporto tecnico a 360°.

Per ulteriori informazioni:

Paolo Carli tscomm@previewitalia.com

Preview Public Relations

Piazzale Biancamano, 8

20121 Milano

Tel. + 39 02 87364012

<http://www.previewitalia.com>